

# 中小型企业和初创企业的快速指南： 利用加速器和孵化器来支持你的企业



## 关于报告《成长空间：支持企业的新模式——加速器、孵化器与会计师》

《成长空间：支持企业的新模式——加速器、孵化器与会计师》这篇报告探讨了如何利用诸如加速器和孵化器等创新的企业支持模式使更多中小企业（SME）和初创企业实现快速增长，并在新冠疫情后恢复经营。该报告还强调了这些企业生态支持系统对于小型企业日益增长的重要性，并且为会计师和中小型会计师事务所（SMP）提供相关信息和实用的见解，基于世界各地的案例研究，帮助他们更好地了解如何利用这些新的支持模式与企业开展合作。

阅读完整报告请查看：[ACCA专业洞察页面](#) 

## 什么是加速器和孵化器？

孵化器和加速器没有硬性的定义，但我们可以简单地将它们理解为帮助企业成长的支持机制。

孵化器用于支持企业的创建和发展，它们通常是以相对灵活的条件为企业提供的实体空间，提供额外的支持服务和实验室等专业设备或设施。

孵化器通常帮助早期创业者改进他们的产品，但在较长的时间内为创业者提供指导和咨询。

孵化器可以由大学、政府、捐助机构或商业企业和投资团体设立的非营利性机构。他们通常每个月向其住户收取租金或会员费用。

加速器重视增长和资金渠道，它们通常旨在刺激那些将迅速扩张或迅速倒闭的公司。尽管人际网络、指导和市场准入等要素也日益变得同等重要。

加速器通常适用于那些拥有最简化可实行产品（MVP）的公司，他们可以以行业为基础提供目标明确的发展道路，同时还拥有密集的资源 and 资金。

他们可以提供具有高度选择性、按批次的、限时性项目（通常为3-12个月）。加速器通常可以将其商业模式建立在初创企业的股权基础上。



加速器和孵化器的双管齐下也正在为新冠疫情后的复苏提供支持，这样的支持对计划重振旗鼓的成熟企业来说非常重要。

## 你可以从加速器和孵化器获得什么类型的支持：



## 致中小型企业和初创企业的建议

无论是欲将全新的商业理念付诸实践还是扩大现有的商业规模以实现高速增长，加速器和孵化器都可以为创业者提供宝贵的支持。针对寻求与加速器和孵化器进行合作的中小型企业和初创企业，我们在此为他们归纳了一些实操建议。

甄选项目	<p><b>申请项目之前了解自己的需求。</b>明确界定贵公司想要解决的需求：市场准入、投资、商业知识、获得拨款、合作伙伴。对公司数据了如指掌的中小所和会计师将会是现有商业支持环境中帮助小型企业的最佳人选。</p>
	<p><b>使用孵化器和加速器从而在新冠疫情后恢复经营。</b>孵化器和加速器推出了很多旨在帮助小型企业进行新冠疫情后恢复工作的支持项目。这些项目可以利用现有的支持生态系统来帮助中小企业进行商业模式的数字化和转型，或者寻找进入新的市场的渠道等。</p>
	<p><b>评估线上和国际机遇。</b>现在有越来越多的加速器和孵化器项目面向国际，这些海外候选者可以在线上参与合作。其中一些项目可以更好地满足特定企业或行业的需求，因此探索国际、线上的机会可以带来绝佳的增长机遇。</p>
申请项目	<p><b>准备令人信服的财务故事。</b>在加速项目或孵化项目的准备过程中，有必要为企业建立令人信服的基础。基于财务的商业故事就是企业与投资者建立关系的关键因素。</p>
	<p><b>在申请过程中不断学习。</b>即使公司最终没有成功选入某项目，项目申请的过程也是帮助企业提炼思考、组织想法的宝贵练习机会。</p>
项目进行	<p><b>保持分享和学习的心态。</b>如果被选入参加某项目，企业就需要明白项目的产出和企业的付出成正比。项目的参与者应该做好相互学习、分享与合作的准备。雄心壮志很重要，开放的心态将有助于最大限度地抓住这些项目的机会。</p>
	<p><b>充分利用抓住的每一个机会。</b>加入项目后，重要的是广泛地利用每一次机会，资金不应该是唯一的重点，除此以外，人际网络和指导同样重要。合适的导师是项目的关键所在。除了向有相同或类似挑战经历的人寻求实际建议之外，还能有获得情感上的支持和认同，这对创业者和他们的团队来说是无价的。</p>
项目后续	<p><b>保持联系。</b>许多从加速器和孵化器“毕业”的企业仍然和社群保持着联系，从而为企业带来更多的商业机会。</p>
	<p><b>回馈社区。</b>以导师的身份回归社区并将自己的经历传授给新人，这会是一次非常有益的经历。这种导师制度可以帮助你从他人的经验中汲取知识。</p>